



INVITATION

PETIT-DÉJEUNER

« CARVE-OUT OU SPIN-OFF : 100 JOURS POUR REUSSIR EN 2017... TRUCS ET ASTUCES ! »

MARDI 25 AVRIL 2017 DE 08H15 A 10H00

12 AVENUE FRANKLIN D.ROOSEVELT – 75008 PARIS

Métro : Franklin Roosevelt ou Saint-Philippe du Roule

***Y-a-il des difficultés infranchissables à passer d'une gestion opérationnelle de type Grand Groupe à une gestion de type PME/PMI autonome ?
Quel agenda en 2017 pour les dirigeants (CEO/CFO) dans les 100 premiers jours ?***

Au cours des cinq dernières années, Objectif CASH a eu à traiter plusieurs problématiques liées aux opérations de sorties d'activités (sous groupes, filiales, divisions, actifs ou fonds de commerce, etc.) de grands groupes cotés (industrie et services) pour le compte de corporates ou de fonds d'investissements. Les opérations de spin-off (sorties de groupes) posent souvent dans la pratique les mêmes types de problèmes en termes de contrôle de gestion ou de direction financière opérationnelle :

- *des problématiques liées au changement de culture de l'entreprise : le passage à la culture CASH,*
- *des problématiques liées au contrôle de gestion opérationnel de la marge.*

Mieux vaut donc les connaître pour mieux les anticiper.

PROGRAMME

08H15 – 08H30 : Accueil café

08H30 – 09H30 : « Spin off : 100 jours pour réussir... Trucs et astuces ! » par David BRAULT, Fondateur et Directeur Associé d'Objectif CASH

- *Les problématiques liées au changement de culture de l'entreprise : le passage à la culture CASH !*
- *Les problématiques liées au contrôle de gestion opérationnel de la marge*
- *La check list du directeur financier dans un carve-out ou un spin off :
Sujets administratifs à évacuer rapidement et si possible à déléguer
Sujets financiers impossibles à déléguer ; le directeur financier doit s'y atteler !*

09H30 – 10H00 : Questions/réponses, témoignages et échanges de bonnes pratiques entre les participants

A PROPOS D'OBJECTIF CASH – www.objective-cash.com :



Cabinet indépendant spécialisé en Direction Financière Opérationnelle et Management de Transition, Objectif CASH intervient aux côtés des actionnaires pour renforcer les équipes de Management et accélérer la réussite des projets d'entreprises. Le cabinet a pour clients des actionnaires professionnels et des grands groupes internationaux.

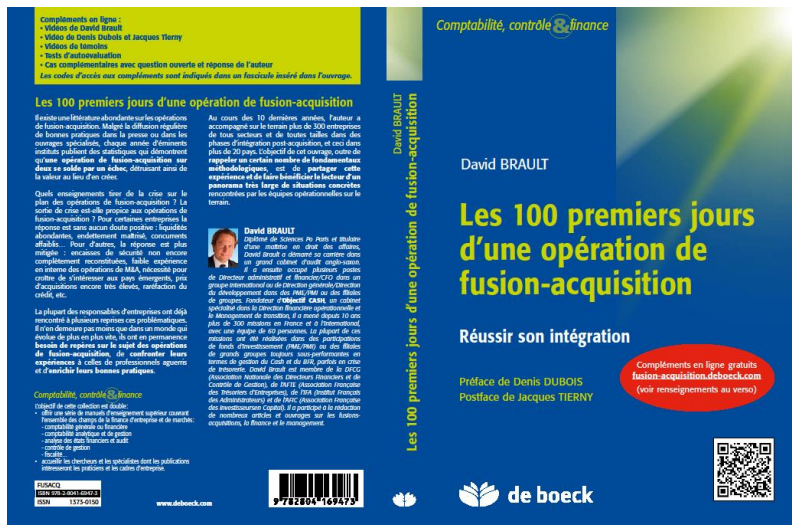
Nous avons réalisé à ce jour plus de 500 missions dans plus de 35 pays. A chaque fois la question du DAF s'est posée : Que fait le DAF ? Quelle est sa mission ? Quelle équipe autour de lui pour atteindre les objectifs ?

Le nombre de places étant limité, merci de vous inscrire dès que possible :

Par email : olivia.sieber@objective-cash.com ou au 01 56 59 09 40

Les 100 premiers jours d'une opération de fusion-acquisition, par David BRAULT

(35€ TTC, prix public conseillé)



En complément, cet ouvrage bénéficie d'un site internet comprenant des contenus supplémentaires dont le témoignage de **11 experts** (15 vidéos).

Découvrez dès maintenant ces compléments sur :
<http://fusion-acquisition.deboeck.com>

En savoir plus : www.objective-cash.com - www.citizen-cash.com - www.cash-expo.com
www.objectif-managementdetransition.com

